

Klare Anforderungen? Die PRACTIVE-Lösungen dazu gibt's bei den Hausmessen

Oktober 2013: Der wichtigste Monat für Deutschlands Schreiner. Mit dem Handwerkerprogramm PRACTIVE bieten die Fachhändler Papenbroock, Maschinen-Kaul und Dr. Keller Innovationen und maßgeschneiderte Lösungen für jede Betriebsgröße. Mit tollen Aktionsangeboten wartet auch die HOMAG Vertriebs- und Service GmbH in Bayern – anlässlich des 10jährigen Jubiläums.

Zentrale Themen auf den Hausmessen sind die Nullfugenlösungen von BRANDT und HOMAG, Säge-Lager-Kombinationen von BARGSTEDT und HOLZMA, flexible Schleiflösungen von BÜTFERING sowie smarte CNC-Technik von WEEKE und HOMAG.

Die Partner vor Ort überraschen durch:

- Preisgünstige PRACTIVE Produkte für Schreiner und Tischler
- Konzepte für Bauelemente, Möbel oder Massivholz live
- Praxisgerechte Dienstleistungen zur Produktivitätssteigerung
- Attraktive Finanzierungsmöglichkeiten mit HOMAG Finance

Von Handlingsystemen, Plattenaufteiltechnik, Holzbearbeitungs- und Bohrsystemen, über Schleiftechnik, Automationssysteme und die passende Software – die Fachhändler für Holzbearbeitungsmaschinen bieten in diesem Herbst ein lückenloses, innovatives Produkt- und Leistungsspektrum.

Termine und Hausmessen 2013

HOMAG Bayern
16.-18. Oktober 2013

HOMAG Austria
23.-25. Oktober 2013

Papenbroock
25.-27. Oktober 2013

Maschinen-Kaul
7.-10. November 2013

Dr. Keller
8.-10. November 2013

Maschinen-Kaul Nordwest
21. November 2013

So präsentiert beispielsweise BARGSTEDT sein neues Flächenlager bei Papenbroock:

Die Papenbroock Philosophie: „Alles aus einer Hand“. Für jede Betriebsgröße bietet der Fachhändler aus dem norddeutschen Rellingen hochwertige Maschinen und Werkzeuge für die Holz- und Kunststoffverarbeitung. So produziert beispielsweise die Tischlerei Matthusen mit einer Lager-Säge Kombination von BARGSTEDT und HOLZMA, die auf Platz und Budget von Schreibern und Tischlern zugeschnitten ist. Josef Oppeneiger von der Firma Papenbroock machte Matthusen auf das Handwerks-Duo der HOMAG Group aufmerksam. Holger Matthusen, Chef der Sechs-Mann-Tischlerei investiert regelmäßig in seinen Maschinenpark. „Wir sind eine traditionelle Tischlerei, vom Nähkästchen bis zur Sea Cloud. Da muss man mit der Zeit gehen, um wettbewerbsfähig zu bleiben. Auf der LIGNA habe ich die Maschine das erste Mal aufgebaut gesehen. Das System machte einfach den ausgereiftesten

Eindruck.“ Seit März 2012 ist der Tischlermeister stolzer Besitzer der weltweit kleinsten Einheit von BARGSTEDT und HOLZMA. Während die Säge eine klassische HPP 250 ist, umfasst das Plattenlager fünf Stapelplätze und einen Einlagerplatz, bietet Platz für 500 Platten. Für Matthusen ideal. Pro Monat verbraucht die Tischlerei rund 300 bis 400 Platten. Matthusen hat unter anderem Kunden wie Dräger oder eben Schiffsbauer wie Sea Cloud. Das Fazit des Tischlermeisters: „Seit die Anlage läuft, ist es ein Traum. Die Platten sind ruckzuck verarbeitet, wir haben kaum noch Ausschuss durch kaputtes Material. Wir sparen also Zeit, Geld und schonen die Bandscheiben der Mitarbeiter.“

Über hundert dieser Lageranlagen sind mittlerweile im Einsatz. Einer der Betriebe, bei dem solch ein Flächenlager neu installiert wird, ist die Tischlerei Mario Beck. Nur zwei Straßen entfernt von der Papenbroock GmbH gelegen, ist die Tischlerei spezialisiert auf die Herstellung von Sonder- und Serienmöbel und beliefert, wie Holger Matthusen aus Stockelsdorf, seine Kunden vom exklusiven Einzelstück bis zur kompletten Ladeneinrichtung. „Dieses Jahr bieten wir den Besuchern einen Shuttle-Service vom Standort unserer Hausmesse zur Tischlerei Mario Beck“, berichtet Jörg Stender. „Die Besucher werden das BARGSTEDT Flächenlager in der Produktion sehen und beobachten können, wie von Geisterhand Spanplatten angesaugt, in die Luft bewegt und auf einem anderen Stapel wieder abgelegt werden.“

Quelle Bildmaterial: HOMAG Group AG



Bild 1:
Im Mittelpunkt steht **airTec**: Der Einstieg in die Nullfugenanwendung von BRANDT und HOMAG



Bild 2:
Das smarte Multitalent auf nicht einmal 5 m²: Die BHX 055 von WEEKE.



Bild 3:
Diese Säge-Lager-Kombination sehen die Besucher bei Papenbrock.

Für Sie zuständig:

HOMAG Group AG
Homagstraße 3–5
72296 SCHOPFLOCH
DEUTSCHLAND
www.homag-group.com

Herr Alexander Prokisch
Leiter Zentrales Marketing
Tel. +49 7443 13-3122
Fax +49 7443 13-8-3122
alexander.prokisch@homag.de